

Cwie Mie Riang HARGA RINGAN BIKIN KENYANG

Monday, 18 July 2016

Cwie Mie !! Buat orang Jawa Timur pasti familiar dengan menu yang satu ini. Sebenarnya cwie mie ini tidak jauh berbeda dengan mie ayam pada umumnya.

Yang membedakan adalah cwie mie ini menggunakan taburan ayam yang dicincang halus sehingga menyerupai abon. Selain itu cwie mie menggunakan selada sebagai pengganti sawi serta memakai acar timun dan cabe sebagai pengganti sambal. Karena mie ini begitu di gemari di malang peluang ini dimanfaatkan oleh Afrieta Kurniasari Purnomo.

PELUANG BISNIS DENGAN MODAL UANG MAKAN

Â Â Â Â Awal mula afrieta terjun di bisnis ini karena ia melihat sebuah peluang di kota tempat ia bekerja, sejak kecil afrieta hidup di kota malang berpindah tempat di kota Gresik untuk bekerja. Karena di kota gresik tidak ada penjual cwie mie ia membuat cwie mienya sendiri untuk dibawa ke kantor. Dan pada saat itulah usahanya berjalan pada tahun 2011. Modal awal yang dikeluarkan oleh afrieta hanya 50 ribu yang disisihkan dari uang makannya.

INSPIRASI DARI SANG BUNDA

Â Â Â Â Dalam menjalankan bisnis ini afrieta terinspirasi oleh ibunya, dari kecil ibunya mempunyai usaha di bidang kuliner, sejak kecil sepulang sekolah afrieta membantu ibunya untuk berjualan dan itu menjadi inspirasinya membuka usaha kuliner ini. Nama Cwie mie Riang ini diambil dari kepanjangan ringan dan kenyang yang artinya harganya ringan tetapi membuat perut kenyang yang sampai sekarang dijadikan motto logo merk cwiemienya.

OMZET MENCAPAI 5 JUTA PER BULAN

Â Â Â Â pemasaran dilakukan afrieta lewat online WA, Facebook, dan instagram Selama 5 tahun karena ia juga harus bagi waktu dengan jam kerja dan akan membuka kios stand/ depot di waktu dekat ini. Harga yang ditawarkannya cukup terjangkau antara Rp. 12.000 untuk cwiemie original, Rp. 15.000 untuk cwiemie bakso dan Rp.18.000 untuk cwie mie ampela ati, Selain produk fresh matang siap makan, ia juga menjual produk yang disebut "self cooking" dan dalam waktu dekat ia akan membuat suatu inovasi menjual snack dan minuman kemasan yang beda dari yang lain. Omzet yang didapatkan mencapai 5 juta perbulannya.

ORDERAN PALING BERKESAN

Â Â Â Â yang dialami, menurut afrieta hal yang menyenangkan dalam menjalankan bisnis ini yaitu kepuasan konsumen. "Ada 2 order yang sangat berkesan, order pertama kali saya, yaitu seorang bapak dari luar kota yang kebetulan singgah di Gresik, yang waktu itu hanya mencoba, tapi kemudian order banyak untuk di bawa pulang ke kediri dan madiun. Alhamdulillah hingga saat ini menjadi langganan. Dan yang kedua adalah order dari salah satu owner perusahaan tempat saya bekerja, beliau order untuk acara keluarga dan saya mendapat pujian darinya karena rasa dari cwiemie bikinan saya", tutup Afrieta.

Â Â Â Â
Â Â Â Â
Â